



АгроТАЙМ

Выиграй с нашей подачи

№1

10 сентября, 2009

Газета группы компаний "ЕвроХимСервис"



Перед Вами первый выпуск нашей корпоративной газеты «АгроТайм». Его подготовка заняла немало сил и времени, и мы надеемся, что наши труды не пропадут даром. И хоть

Уважаемые коллеги! Дорогие друзья!

наше издание не претендует на роль эксперта в вопросах АПК или настольной книги сельхозпроизводителя, мы надеемся, что оно станет для Вас приятным собеседником и хорошим помощником в Ваших делах.

Почему собеседником?

Потому что мы надеемся, что наша газета будет для Вас не только источником информации, но и своеобразной площадкой, где каждый из Вас сможет высказать своё мнение, поспорить с авторами статей, поделиться своими мыслями.

Почему помощником?

Потому что наша компания, наряду с Вами, является сельхозпроизводителем.

Одним из предприятий, входящих в состав группы компаний «Еврохимсервис», является сельхозпредприятие «Искра», которое было восстановлено нами благодаря применению передового опыта и технологий

в области сельского хозяйства. Мы готовы поделиться с Вами своими наработками, возможно, для кого-то накопленный нами опыт станет хорошим подспорьем. Ну, а если нет — мы всегда открыты для критики. Кроме того, еще одна задача нашей корпоративной газеты — помочь вам лучше узнать нас. На страницах издания мы будем рассказывать о наших событиях, успехах, проблемах, будем знакомить Вас с последними новинками в сфере АПК, а также, что немаловажно, с сотрудниками нашей компании. И мы искренне надеемся, что это знакомство окажется для Вас приятным! А с приятными людьми приятно иметь дело!

С уважением,
коммерческий директор
ООО «ЕвроХимСервис»,
Игорь Лазуко.

 АСХОД АССОЦИАЦИЯ
ДИЛЕРОВ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ
ТЕХНИКИ

17 сентября 2009 года в Москве, в рамках международной специализированной выставки «Агросалон» состоится Всероссийская конференция ведущих сельскохозяйственных предприятий «Модернизация АПК в условиях финансового кризиса». Цель конференции: определить приоритетные направления поддержки и развития сельского хозяйства и сельхозмашиностроения в России. По итогам конференции будут представлены конкретные предложения Правительству РФ по модернизации АПК, разработанные совместно руководителями крупнейших производителей сельхозпродукции, ключевыми производителями и дилерами сельхозтехники.

Организаторы:

- Ассоциация дилеров сельскохозяйственной техники «АСХОД»
- Российская ассоциация производителей сельхозтехники «РОСАГРОМАШ»
- Немецкий союз сельхозмашиностроителей VDMA Landtechnik

Участники:

- Лучшие сельскохозяйственные предприятия России
- Производители российской и иностранной сельскохозяйственной техники
- Российские дилеры сельскохозяйственной техники

Приглашенные:

- Министерство промышленности и торговли Российской Федерации
- Министерство регионального развития Российской Федерации
- Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

• Министерство экономического развития Российской Федерации

• Комитет по аграрным вопросам Государственной Думы Российской Федерации

• Комитет Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и рыболовству

• Банковские и финансовые организации

• Общественно-политические организации

• Профильные СМИ

В программе конференции доклады и выступления на темы:

1. Тенденции в производстве сельхозтехники в мире.
2. Будущее рынка сельхозтехники в России: рост или стагнация.
3. Эффективная поддержка спроса.
4. Сбалансированное развитие сельского хозяйства и сельхозмашиностроения.

Принять участие в конференции можно бесплатно по предварительной регистрации на сайте www.acxod.ru

По всем дополнительным вопросам обращайтесь в Ассоциацию дилеров сельскохозяйственной техники

“АСХОД” по телефону: +7 909 624 27 06 (Олеся Владимировна Прошенко).

НА ПУЛЬСЕ

Президент РФ Дмитрий Медведев пообещал лидерам парламентских партий разобраться в вопросе цен на топливо для сельхознужд.

«Урожай в этом году будет меньше. Не знаю, будет ли он меньше на четверть, как говорил Геннадий Андреевич (лидер фракции КПРФ), но из-за засухи будет меньше», - сказал Медведев на встрече с лидерами думских партий.

«Мы должны постараться сделать все, чтобы его сохранить, по максимуму откупить его для внутренних целей и для экспортных нужд», - отметил президент РФ.

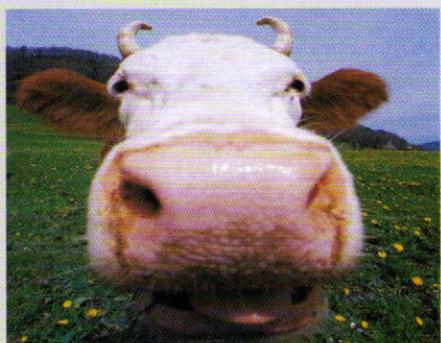
Он также пообещал разобраться с вопросом о ценах на дизтопливо для с/х нужд. Ранее Г.Зюганов заявил, что цены на топливо, в том числе для нужд сельского хозяйства, в России растут.

«Если они (цены на дизтопливо) поползли (вверх), тогда мы заслушаем на эту тему информацию и постараемся предпринять какие-то шаги», - сказал Д.Медведев.

При этом он отметил, передает ИТАР-ТАСС, что ранее правительство РФ заверяло его в том, что цены на топливо для нужд сельского хозяйства зафиксированы и расти не будут.

Орловские крестьяне покупают «Мертвые души»

Орловские крестьяне, используя опыт мировой классической литературы, все чаще приобретают «мертвые тушки», пишет «Российская газета». Пользуясь возможностями наципроекта «Развитие АПК», сельские жители обращаются в банк за кредитом на развитие личного подсобного хозяйства. Обладатель кредита имеет право на бюджетные субсидии для погашения части процентной ставки. Для этого необходимо представить в местное управление сельского хозяйства заявление и купчие на животных.



Справки в местное управление сельского хозяйства зачастую поступают фальшивые. Как правило, заемщик составляет фиктивный договор купли-продажи КРС с кем-то из знакомых, что бы получить право на бюджетные субсидии. Работники прокуратуры проводят ряд проверок, в ходе которых просто просят предъявить скот, указанный в договоре. Так, в июле за подобные махинации были осуждены три жителя Болховского района. Один из них, например, вместо коров купил сыну машину. К удивлению родителя, его действия были квалифицированы следствием как мошенничество. Остальные также потратили деньги не по назначению. Все трое признали вину, что позволило им отделаться штрафами от 20 до 35 тыс. рублей.

Но «машина сыну» не самое крупное злоупотребление в Орловской области. Директор одного из сельхозпредприятий «вытащил» из кассы своего предприятия почти 1,5 миллиона рублей. В областном УВД отмечают - количество фактов хищений средств нацпроектов растет, пишет «Российская газета». В текущем году выявлено уже 57 таких преступлений. По оценкам экспертов, причиненный государству ущерб составил 20,6 миллиона рублей. Практически в полном объеме он возмещен фигурантами уголовных дел.

Верный способ увеличить надои

Компания «Делаваль», мировой лидер в разработке, производстве и внедрении широкого спектра доильного оборудования (роботы-дояры, оборудование для животноводческих мега-ферм и личных подсобных хозяйств) на предприятиях молочного животноводства, осуществляющий активную профессиональную консультационную деятельность на рынке производства молока, распространила информацию об исследованиях, проведенных недавно в Корнельском университете. Оно показало, что дойные коровы, которым предоставлена возможность пользоваться качающейся щеткой DeLaval Swinging Cow Brush (SCB), демонстрируют повышенные надои и пониженную заболеваемость клиническими маститами, сообщает пресс-служба компании. Исследователи сравнивали группы животных, содержащихся в коровни-

ках, оборудованных качающимися щетками, с аналогичными контрольными группами, содержащимися точно в таких же коровниках с точно такими же условиями ухода, но без щеток SCB. Оказалось, что коровы второй лактации, которые пользовались щетками SCB, демонстрируют значительную и растущую разницу в надоях – до 1 кг в день на корову. «Качающаяся щетка – это предмет гигиены, с помощью которой можно получить дополнительные преимущества в виде повышенных надоев и снижения заболеваемости клиническими маститами. Наши исследования показали, что такая щетка должна стать обязательным атрибутом на каждой ферме», - говорит профессор здоровья стада Корнельского университета Инте Схукен.



DeLaval

Применение SCB привело к немедленному повышению надоев в экспериментальном стаде. Кроме того, произошло значительное сокращение числа случаев клинического мастита (более чем на 30%) среди коров второй и последующих лактаций. «Благополучие животных – главный приоритет для «Делаваль». Мы рады предложить продукт, который позволяет улучшить здоровье стада, условия содержания и благополучие животных при значительном повышении надоев и, как следствие, увеличении прибыли фермера», - комментирует вице-президент «Делаваль» по продуктам для повышения качества молока и поставкам для фермеров Тим Николай (Tim Nicolaï). По мнению «Делаваль», инвестиции в SCB могут многократно окупиться дополнительной прибылью, полученной благодаря повышению производства молока и экономии на производстве филактике маститов.

Игорь Лазуко: Удобрения - цены, тенденции, зависимости

В данной статье мы хотели бы, не претендую на статус экспертов-аналитиков и не настаивая на достоверности оценок и прогнозов, а опираясь исключительно на 15-летний опыт работы в сфере продаж минеральных удобрений, представить вам видение специалистов Группы компаний «Еврохимсервис» текущей ситуации на мировом рынке минеральных удобрений, а также механизмов ценообразования в этом сегменте рынка. Мы попытались сопоставить графики колебаний мировых цен на нефть, зерно и аммиачную селитру на протяжении нескольких последних лет и выявить существующие тенденции и закономерности, а также интерпретировать эти взаимосвязи применительно к сегодняшней ситуации на рынке мин. удобрений, а конкретно – спрогнозировать тенденцию изменения внутренних цен на удобрения с учетом мер, предпринимаемых правительством РФ. Традиционно мировые (рыночные) цены на удобрения в течение года следуют за изменениями мировых цен на зерно. Взаимозависимости здесь таковы, что изменения цен на зерно необратимо влекут за собой, с задержкой в несколько месяцев, соответствующие изменения цен на удобрения, причем как экспортных, так и для внутреннего рынка. Механизм такого взаимодействия очевиден: дорожает зерно – сельхозпроизводители, ободренные ожиданием больших прибылей, стремятся произвести большие объемы продукции, запасаются минеральными удобрениями впрок, засевают большие площади и увеличивают расход удобрений. Растущий спрос на минудобрения стимулирует рост цен. Удешевление зерна порождает соответственно обратную динамику цен на удобрения (см. Рисунок 1).

Нам также было интересно установить степень зависимости цен на удобрения от нефтяных расценок, поэтому нефтяная шкала также отразилась на графиках ниже. Как следует из сравнения двух кривых (особенно наглядно это видно на Рисунке 2), эта зависимость также существует, но, по нашему мнению, цена на нефть скорее отражает общую ситуацию на мировых рынках и в экономике, при этом едва ли может служить ориентиром для минудобрений. Здесь ценообразующим фактором служит зерно.

Если проследить среднегодовую динамику цен на азотные удобрения на протяжении последних шести лет, начиная с 2003 года, можно констатировать следующую закономерность: своего пика экспортные цены на азотные удобрения, следуя за ценами на зерно на мировых рынках, неизменно достигали в период конца текущего-начала следующего года.

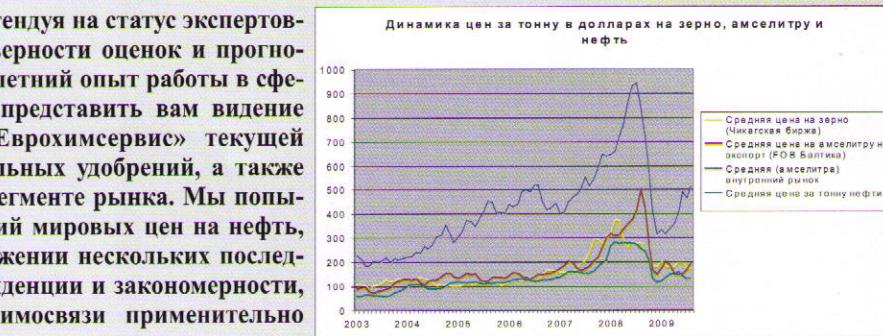


Рисунок 1



Рисунок 2

мой: закупать ли удобрения на новый сезон осенью впрок, или повременить до весны?

Казалось бы, поскольку значительного роста цен к весне возможно и не предвидится

(надеемся на последовательность действий Правительства), можно бы и не торопиться. Но при этом нельзя не учитывать опасность того, что весной, в период пикового спроса, заводы просто не справятся с отгрузкой и не смогут (или не захотят) полностью обеспечить потребность внутреннего рынка.

Ситуация дефицита на внутреннем рынке может возникнуть не только в силу перегруженности железных дорог и огромного спроса, но и потому, что заводам просто невыгодно отгружать на внутренний рынок по сниженным ценам.

Из-за предполагаемого значительного преобладания экспортных цен над внутренними, заводам будет экономически выгоднее отдавать большие объемы удобрений на экспорт, и это может повлечь за собой, несмотря на меры правительства, ужесточение требований к закупкам для внутреннего рынка, и, в частности, к платежам и срокам отгрузки – отпуск только на условиях 100 %-ной предоплаты и более поздней поставки.

В связи с такой ситуацией, решение для продавцов удобрений видится однозначным: если позволяют средства, закупать непременно осенью и впрок. Возможно, это не обеспечит выигрыша в цене, зато гарантирует явное преимущество по срокам и наличие товара на складе в период высокого сезона.

Современные технологии в кормопроизводстве

Как известно, производство молока базируется на трех основных постулатах
 1. качественный корм;
 2. эффективная племенная работа;
 3. комфортные условия содержания дойного стада.

Наибольшая доля для достижения высоких показателей в молочной продуктивности принадлежит качественным кормам, о которых известно то, что они должны соответствовать биологическим особенностям крупного рогатого скота. И эти самые особенности требуют наличия качественных травянистых кормов в качестве основы рационов дойных коров и других полновозрастных групп КРС.

Далее мы не будем останавливаться на чисто агрономических вопросах по подбору бобово-злаковых травосмесей, системе удобрения и т.п. Хотелось бы кратко рассмотреть имеющиеся в настоящее время возможностях по использованию современной высокопроизводительной техники.

Как и положено, по технологии производства травянистых кормов, начнем с кошения трав. Для этого, несомненно, следует использовать роторные косилки, как более надежные и удобные в использовании. Роторные косилки позволяют скашивать траву любой высоты, спущенную и полегшую массу. Разница в работе обычной самоходной E-301 и современной роторной косилки **Krone EasyCat** выражается в лучшем копировании рельефа поля и более качественном скашивании трав, при котором срезаются все стебли, то есть на корм идет весь урожай. То есть при замене сегментно-пальцевых косилок роторными вы автоматически повышаете урожайность трав на 10-15% за счет полной уборки трав, без потерь, что составит 200-300 т. зеленой массы при заготовке 2000 т. силоса. За счет более высокой скорости работы роторных косилок и отсутствия забивания, производительность прицепной косилки **Krone EasyCat 3200 CV** достигает 3,5 га/час. При этом косилка агрегатируется с трактором МТЗ 82.

Далее следует провести или ворошение, или сграбление трав в валки. Для этих целей следует использовать широкозахватные машины, позволяющие собрать из прокосов весь корм без остатка и при необходимости провести ворошение для более быстрого просушивания.

Ворошители-вспушиватели используют в двух случаях: для ворошения травы в прокосах и для «разбивания» валка (на заготовке сена - когда готовый к уборке валок насквозь промочил дождь). Важно правильно подобрать ворошитель-вспушиватель.

На каждый валок должно приходить по два ротора – в этом случае работа ворошителя - вспушивателя будет максимально качественной и производительной. При использовании вышеуказанной косилки с шириной захвата 3,2 м (**Krone EasyCat 3200 CV**) отлично подойдет ворошитель-вспушиватель **Krone KW 7.82/6x7**, который имеет шесть роторов при ширине захвата 7,8 м.

При подготовке валка для высокопроизводительных машин обращают внимание на то, что плотность валка должна быть высокой для более полной загрузки пресс-подборщиков, силосных комбайнов и подборщиков-накопителей. Наилучшим образом такие задачи выполняют прицепные грабли-валкователь **Krone Swadro 1201A** – при ширине захвата 6 м масса укладывается в валок справа по ходу движения, что позволяет при челночном способе движения (как при вспашке «в свал») получить один валок с 12 м.



Теперь надо решить, что делать с валком?

Если готовим сено, то будем использовать пресс-подборщик. **Krone Round Pack 1250 MC** позволяет получить 30 рулона измельченного сена за один час работы. При этом возможно использование для обвязки рулона как шпагата, так и сетки. Использование пресс-подборщика с измельчителем позволяет облегчить работу кормосмесителя.



Для заготовки качественного сенажа и силоса можно использовать три пути:

1. силосный комбайн.

При валовом производстве силоса более 25 тыс.т в год достаточно одного комбайна **Krone Big X** (заменяет 6 шт. E-281).

2. пресс-подборщик-упаковщик.

Отличный вариант для заготовки сенажа в индивидуальной упаковке – рулоны измельченного сенажа, обмотанные пленкой, с помощью **Krone CombiPack 1250 MC** – первоклассный корм для высоких надоев вне зависимости от погодных условий. Фактически эта машина представляет собой комбайн для заготовки сенажа в рулонах – на входе неизмельченная трава – на выходе аккуратные плотные рулоны измельченного сенажа, обмотанные в несколько слоев пленки. Машина заменяет три агрегата, используемые в обычной технологической цепочке (табл. 1).

3. подборщик-измельчитель-накопитель.

При объеме заготовки силоса или сенажа в траншеях до 2,5-3 тыс.т вам понадобится только один агрегат **Krone Titan 6/48**. Машина представляет из себя двухосный полуприцеп (объем 48 куб. м), впереди которого установлен подборщик-измельчитель (длина резки 60-80 мм), при этом пол представляет из себя цепочно-планчатый транспортер. Технологический процесс состоит в следующем: зеленая масса из валка через подборщик поступает в измельчитель и заполняет внутренний объем полуприцепа; далее трактор с машиной следует к траншее, где происходит выгрузка массы, то есть остается лишь утрамбовать массу и надежно закрыть траншую пленкой. Наибольшая эффективность достигается при расстоянии перевозки до 5 км и здесь целесообразно ввести интенсивный кормовой прифермский севооборот с урожайными бобово-злаковыми травами (клевер луговой, люцерна луговая, тимофеевка луговая, кострец б езостый, овсяница луговая). Указанная машина заменяет три агрегата, используемые в обычной технологической цепочке (табл. 2).

Однако, для того, чтобы было что убирать высокопроизводительной техникой, следует позаботиться об уходе за лугами и их надлежащем удобрении. Подсев трав (пневматическая сеялка) с одновременной обработкой дернины качественно проводит машина **Kockerling Grasmaster** (ширина зах-



вата 6 и 9 м). При планомерном использовании такой машины долголетие лугов и, соответственно, потребность в пересеве (коренном улучшении) трав возникнет лишь через восемь-девять лет, а при надлежащем удобрении и того дольше.

Для удобрения лугов с производительностью 25 га/час служит навесной разбрасыватель **Amazone ZAM 900** – одной машины достаточно для площади лугов 1500 га.

Хочется отметить, что большинство из вышеперечисленных машин уже в течение четырех лет успешно работают в нашем дочернем опытно-производственном предприятии ООО «Искра» (Новгородская обл.), а также в других хозяйствах России.

Технологическая цепочка заготовки сенажа в рулонах с обмоткой пленкой
(до загрузки в транспортное средство)

обычная технология – обмотчик – отдельная машина (производительность технологической цепочки 13-15 рулонов в час)	с использованием пресс-подборщика- обмотчика Krone CombiPack (производительность машины 24-26 рулонов в час)
Косилка	
Грабли	
Рулонный пресс-подборщик	Рулонный пресс-подборщик-упаковщик
Погрузчик	Krone CombiPack
Обмотчик	
Погрузчик	
6 ед.	4 ед.

Табл.1. Сравнительная характеристика технологических цепочек
по заготовке сенажа в рулонах с обмоткой пленкой

Два способа закладки в траншею 500 т. силоса

силосный комбайн (Е-281) – 200-250 т. в смену – два дня	с использованием подборщика- измельчителя-накопителя Krone Titan 6/48 – 150-200 т в смену – три дня
Косилка	
Грабли	
Силосный комбайн (Е-281)	
Трактор+ПИМ	Подборщик-измельчитель-накопитель
Трактор+ПИМ	Krone Titan 6/48
5 ед.	3 ед.

Табл.2. Сравнительная характеристика технологических цепочек
по закладке траншеи вместимостью 500 т. силоса

Борис Суханов

Особенности защиты картофеля

Компания «ЕвроХимСервис» провела семинар «Особенности защиты картофеля и зерновых культур в сложных агроклиматических условиях 2009 года». В семинаре приняли участие специалисты автономного учреждения «Новгородский областной центр сельскохозяйственного консультирования», филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Новгородской области, руководители с/х предприятий, главы фермерских хозяйств, а также представители фирм «Сингента», «Байер» и «Амазоне». В рамках семинара обсуждались вопросы фитосанитарного состояния сельскохозяйственных культур в текущем году, влияния минерального питания на урожайность, роли консультационной службы в освоении прогрессивных технологий.

Перед участниками семинара выступили представители фирм «Байер» и «Сингента». Они рассказали о новых препаратах для защиты зерновых и картофеля, их месте в современных системах защиты.



Затем для участников семинара был организован демонстрационный показ техники фирм «Амазоне» и «Гримме». Специалисты подробно рассказали об особенностях представленной техники и ответили на вопросы участников. Так как семинар проходил на полях ООО «Искра» - сельхозпредприятия, входящем в состав группы компаний «ЕвроХимСервис», специалистам компании было несложно доказать эффективность работы сельскохозяйственной техники. Многую технику участники семинара увидели в работе. Это была картофелеубороч-

ная и сортировальная техника GRIMME, складское оборудование и т.д.

Специалисты компании подчеркнули для участников семинара, что прежде чем продать технику в какое-либо хозяйство, они проверяют её в работе на своем сельхозпроизводстве. Поэтому, они верены в правильности и эффективности подбранной техники для своих клиентов.

Далее состоялся обзор опытных полей ЗАО «Искра», где отрабатывались схемы защиты Байер Кроп Сайенс на зерновых и картофеле. В целом семинар получился интересным и познавательным. Обсуждение и подведение итогов семинара прошло уже в неофициальной обстановке. Для участников семинара была организована прогулка по озеру Ильмень на рыболовецких соймах, также принадлежащих ООО «Искра».



Когда каждая секунда на счету

Компания Джей Си Би (JCB) – один из крупнейших в мире производителей сельскохозяйственной техники – крупнейшее в Европе семейное предприятие. На сегодняшний день компания имеет 11 заводов в Великобритании по производству как самой техники, так и основных компонентов к ней, а также заводы в 4 странах за пределами Великобритании.

За годы успешного использования техники, имя JCB стало синонимом качества мирового класса, потому что компания создает свои машины с расчетом на продолжительную работу в самых тяжелых условиях.

JCB предлагает широчайший ассортимент техники для сельского хозяйства от минипогрузчиков с бортовым поворотом JCB ROBOT до уникальных тракторов JCB FASTRAC.

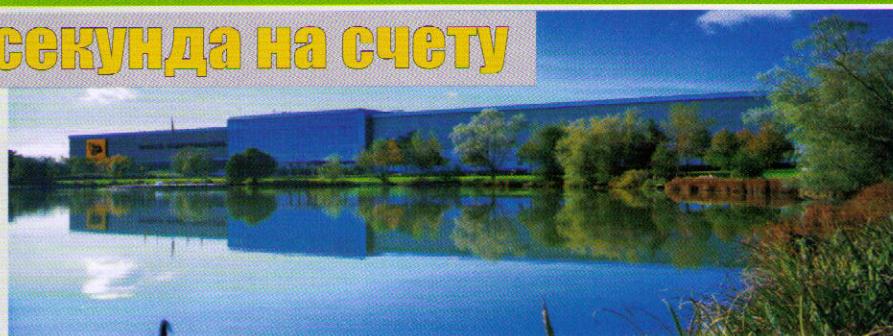
Техника JCB идеально приспособлена для работы в сложных условиях аграрного производства: большие нагрузки, высокая интенсивность использования техники в условиях бездорожья, запыленности, вибрации и т.п. JCB – это передовые технологии и точный расчет на службе у потребителей.

Погрузчики JCB – это высокая мощность и оптимальные рабочие характеристики, полный комфорт и отличная управляемость, экономичность и надежность.



Среди погрузчиков JCB есть модели для выполнения любой работы: с телескопической стрелой **JCB LOADALL** – грузоподъемностью более 4 тонн и максимальной высотой подъема до 9,5 м, действительно выполняют работу на высоте, недоступной для другой техники.

Большой выбор вариантов исполнения всех моделей позволяет подобрать идеальный погрузчик для выполнения любых задач. Разнообразие сменных рабочих органов обеспечивает широкие возможности для применения погрузчиков в самых разных отраслях сельского хозяйства, что гарантирует постоянную загрузку техники и высокую производительность.



Малогабаритные **JCB FARMMASTER**, - шириной от 1,05м., высотой от 2м., идеально приспособленные для работы в небольших помещениях с ограниченными проходами;

тяжеловесы **JCB FARMMASTER**, собственный вес которых от 16 тонн до 21, а грузоподъемность до 7 тонн, – лучшие из серии машин для погрузочно-разгрузочных работ, требующих высокой производительности: на фермах, складах для удобрений, в зернохранилищах.



Создавая погрузчики, как с боковым расположением стрелы по отношению к кабине, так и с центральным, компания JCB предоставляет операторам возможность выбора наиболее удобной для них модели;



с боковым поворотом **JCB ROBOT** – выпускаются в колесном и гусеничном вариантах, отличаются компактным исполнением и способностью выполнять на месте разворот вокруг своей оси, а боковой вход в кабину и оригинальная конструкция монострелы обеспечивают оператору отличный обзор и повышенную безопасность; Погрузчики JCB обеспечивают профессиональный подход к любому делу!

Тракторы **JCB FASTRAC** – именно то, что нужно, чтобы всегда быть уверенными в достижении поставленных целей.



JCB FASTRAC – единственные в своем роде тракторы с высоким тяговым усилием и независимой подвеской переднего и заднего мостов, которая обеспечивает непревзойденный комфорт для оператора, устойчивое положение рабочего оборудования, а также улучшает сцепные характеристики без необходимости добавления балласта. Внешние дисковые тормоза имеют отличное охлаждение и по своим характеристикам значительно превосходят системы с масляным охлаждением, применяемые в обычных тракторах.

Антиблокировочная система ABS обеспечивает отличное управление в любых рабочих условиях. Перечисленные особенности позволяют технике передвигаться по трассе со скоростью до 80 км/ч там, где это допускается правилами. Все характеристики этой машины рассчитаны на повышение производительности, достижение универсальности и возможности использования на протяжении всего года. Безопасность и комфорт оператора при исключительной надежности машин – приоритет для JCB. Просторные кабины, пневматическая подвеска сидений, легкость управления, низкий уровень шума, кондиционирование, отличная вентиляция и мощный обогреватель, – все это существенно снижает утомляемость оператора и тем самым повышает производительность труда.

Андрей Харитонов

Дела сахарные

«Агрохимическая компания «Курск», входящая в состав группы компаний «ЕвроХимСервис» приняла участие в областном семинаре-совещании по организации уборки, заготовки и переработки сахарной свеклы урожая 2009 года. На выставочном стенде компании были представлены семена, сельскохозяйственные культуры, средства защиты растений и минеральные удобрения, поставляемые для АПК Курской области.

Семинар проходил на базе ООО «Сахар Золотухино» и ООО «Золотухинское Агро» с участием губернатора Александра Михайлова, глав районов, начальников управлений аграрной политики районных администраций, главных агрономов районов, руководителей инвестиционных компаний, директоров сахарных заводов, руководи-



дителей федеральных и областных структур, кредитных организаций, сельхозпредприятий.

Участники семинара побывали на свекловичном поле ООО «Золотухинское Агро», где познакомились с работой свеклоуборочного транспортного комплекса. Затем им было продемонстрировано, как идет подготовка глубокой зяби под сев сахарной свеклы урожая будущего года, а также сев озимых.

В ООО «Сахар Золотухино» участники семинара ознакомились с процессом приемки сырья на свеклопункте и технологией сахароварения. В этом сезоне общая посевная площадь сахарной свеклы по Курской области составляет 76 тысяч гектаров. Предполагается собрать с курских полей не менее 3 миллионов тонн сахарной свеклы. В настоящее время уборочные работы на свекловичных плантациях проводятся в 18 районах. В сентябре в области будут работать 9 сахарных заводов. И если погода не преподнесет непредсказуемых сюрпризов, то сладкой продукции хватит не только всем жителям области, но еще и соседям. И резких скачков цены на сахар зимой, что уже сегодня прогнозируют многие аналитики, удастся избежать.

Поле Нечерноземья



На выставочном стенде ООО «ЕвроХимСервис» была представлена техника английской компании JCB: телескопические погрузчики (грузоподъемностью 3,1 и 2,0 тонны) и универсальный трактор Fastrac (220 л.с.).

Выставку посетили гости с многих регионов России. Для них менеджерами компании были организованы демонстрационные показы дополнительных возможностей представленной техники, а также все желающие могли принять участие в тест-драйвах техники. Несмотря на молодость, выставка «Поле Нечерноземья-2009» собрала большое количество посетителей. Главное, что здесь технику можно было увидеть не только на статической экспозиции, ко



и в действии, в полевых условиях. Поэтому особой популярностью выставка пользовалась у работников сельхозпредприятий (трактористов, механиков, инженеров и агрономов), а не только руководителей.

Группа компаний «ЕвроХимСервис» приняла участие в Третьей межрегиональной агропромышленной выставке «Поле Нечерноземья-2009».

Выставка проходила в рамках АГРОПРОМЫШЛЕННОГО ФОРУМА Ленинградской области 2009.



РАСПРОДАЖА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ ПО ЦЕНАМ 2008 года



[8112] 53-77-23

[8162] 66-05-99

[8162] 66-05-88

»»»» Ваш УРОЖАЙ - ДЕЛО нашей ТЕХНИКИ

КАРТИНЫ НА РИСОВЫХ ПОЛЯХ



около 15 тысяч квадратных метров и целый день, стоя по колене в воде, сеют рис. В качестве "краски" используются разные сорта риса: обычный желтый рис издалека смотрится светло-зеленым, а бурый - практически черным.

Первые результаты творчества фермеров видны уже через месяц - рис разных сортов прорастает, и на поле появляется задуманная картина, со-

общает Membrana.ru. К августу изображение становится особенно контрастным и остается таким до самого сбора урожая в конце сентября. Жители Инакадате разукрашивают свои рисовые поля таким образом с 1993 года. Темой этих злаковых художеств становились различные сюжеты - вплоть до Моны Лизы. Хотя, конечно, превалируют темы японской культуры.



Японские фермеры изобрели новый вид искусства, которому пока не придумано название - гигантские картины из ростков риса на полях. Подобные эффектные полотна создаются в городах Нисио (Nishio) и Йонезава (Yonezawa), но первыми высевать картины на полях стали фермеры маленького японского городка Инакадате (Inakadate) в префектуре Аомори (Aomori). В конце мая две сотни аграриев выходят на местные поля общей площадью



УЛЫБНИТЕСЬ

Фермер застраховал от пожара амбар.

- А если мой амбар сгорит сегодня же ночью, сколько я получу?
- Лет десять, - ответил страховой агент.



Фермерша говорит мужу за утренним кофе:

- Дорогой, а ведь завтра двадцать пять лет, как мы с тобой женаты! Не заколоть ли нам по этому поводу кабанчика?
- Вот еще вздор! Кабанчик-то в чем виноват?



Фермер посеял лен, убрал и сделал из его полотна добротную скатерть. Как-то к нему заехали гости, и он похвастался одной даме:

- Я сам вырастил эту скатерть!
- Ну да, - саркастически заметила она, - как же вам удалось вырастить такую большую вещь?
- Обещайте никому не выдавать моего секрета? - попросил он. Она пообещала.
- Ладно, признаюсь, - прошептал он.
- Я посадил салфетку.

Две молодые крестьянки ведут разговор о замужестве.

- Я никогда в жизни не выйду замуж за Пьера, - говорит Лизетт.
- Почему? Он такой славный парень.
- Потому что он не хочет иметь детей.
- Он тебе так и сказал?
- Нет, он не сказал, но запрещает мне работать на капустном поле.



Жена фермера говорит мужу:

- Дорогой, давай зарежем этого петуха, он ходит такой невеселый.
- Ну если ты думаешь, что это его развеселит...

"АгроТайм"
Учредитель -
ООО "ЕвроХимСервис"
Гл. редактор - Екатерина Осипова
№ 1, 10.09.2009 г.
Т - 999 экз.
173000, Великий Новгород,
ул. Державина, 15
Распространяется бесплатно